



Sie wollen sich beruflich weiterwickeln und freuen sich auf Ihre Chance in einer international agierenden Unternehmensgruppe mit über 250 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Bei der Infinex Group bieten wir Ihnen die Möglichkeit Ihr Können, Ihr Wissen und Ihre Erfahrung praktisch zum Einsatz zu bringen als

## Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d)

### Ihre Chance

- Die Infinex Group ist eine mittelständische, inhabergeführte Unternehmensgruppe, die im Bereich der Kunststoffverarbeitung tätig ist. Sie beweist seit vielen Jahren eine dynamische Entwicklung auf wirtschaftlich gesunder Basis
- In dieser Position vertreiben Sie aktiv und eigenverantwortlich unsere Produkte – insbesondere unsere ISO-DRAIN-Noppenbahnen aus Kunststoff mit ihrem großen Einsatzspektrum im Hoch-Tief- und Innenausbau sowie bei der Dach- und Gartenbegrünung
- Sie erstellen maßgeschneiderte Angebote und verfolgen diese bis zum erfolgreichen Verkaufsabschluss
- Neben der Akquirierung von Neukunden betreuen Sie bestehende Stammkunden, festigen und bauen diese Kundenbeziehungen stetig weiter aus
- Für unser Produktmanagement und unsere Entwicklung sind Sie ein kreativer Impulsgeber in Hinblick auf Produktentwicklungen und -innovationen. Zusammen erarbeiten Sie individuelle Produktlösungen für Ihre Kunden
- Kontinuierliche Analyse und Bewertung bestehender und künftiger Geschäftsfelder incl. Markt- und Wettbewerbsanalysen zählen ebenfalls zu Ihren Aufgaben

### Das bringen Sie mit

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium im kaufmännischen Bereich mit Schwerpunkt Vertrieb, gerne auch einen wirtschaftlich-technischen Abschluss z.B. als Wirtschaftsingenieur oder Vergleichbares
- Mindestens 2 Jahre Vertriebserfahrungen im Innen- und Außendienst, idealerweise im Markt für Baustoffprodukte/Baustoffhändler
- Begeisterung und Leidenschaft für den internationalen B2B Vertrieb von Industrieprodukten
- Sicherer Umgang mit MS-Office sowie Erfahrungen im Umgang mit einem ERP-System vorteilhaft
- Gutes technisches Verständnis sowie starke kommunikative, kunden- und teamorientierte Kompetenzen
- Freude an regelmäßigen Kundenbesuchen (ca. 3 Tage/Woche) vor Ort sowie einem nachhaltigen Auf- und Ausbau Ihrer Kundenbeziehungen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, ein sicherer Umgang mit MS-Office-Programmen sowie praktische Erfahrung mit einem ERP-System

### Das dürfen Sie erwarten

- Festanstellung mit entsprechendem Gestaltungsspielraum sowie eine leistungsgerechte Vergütung mit verschiedenen Sonderleistungen
- Wettbewerbsfähige Produkte und Angebote mit hohem Qualitätsstandard
- Ein bestens ausgestattetes, als TOP JOB ausgezeichnetes Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten und verkürztem Freitag
- Betriebliches Gesundheitsmanagement, Fahrradleasing verschiedene Sportangebote wie Yoga oder Rückentraining
- Umfassende Einarbeitung in Ihr künftiges Aufgabengebiet
- Individuell zugeschnittene Weiterbildungsmöglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Entwicklung
- Angenehmes Arbeitsklima in einem dynamischen, kollegialen und leistungsbereiten Team
- Modernes Firmengebäude mit der Möglichkeit einer Auszeit auf unserer herrlichen Dachterrasse

---

Spricht Sie diese Chance an? Dann bewerben Sie sich am besten mit Unterlagen, die Ihre Qualifikation, Ihren frühestmöglichen Eintrittszeitpunkt sowie Ihre Gehaltsvorstellung enthalten. Für eine telefonische Vorabinformation steht Ihnen unser Vertriebsleiter Herr Dr. Birkelbach, Telefon 07456 69083-562 gerne zur Verfügung. Bitte senden Sie die Bewerbung an: [bewerbung@infinex-group.de](mailto:bewerbung@infinex-group.de)

Infinex Group  
Heinrich-Schickhardt-Straße 1  
72221 Haiterbach (Germany)  
Telefon: 07456 69083-0  
[www.infinex-group.de](http://www.infinex-group.de)

